

最速 売上をあげる で

LOYTEM
商標登録 第6007311号



お客様満足度 **97%**



これ1つで店舗経営の様々なお悩みを解決



店舗型サービス業支援システムの決定版!

こんな方にピッタリです。

✔ 電話対応時間を短縮したい

✔ 売上に繋がるホームページが欲しい

✔ 効率的なオプション提案をしたい

✔ 顧客単価を上げたい

✔ 予約システムを導入したい

✔ 起業したてで時間がない

✔ 店舗運営をサポートしてくれる
パートナーが欲しい

LOYTEM(ロイテム)にできること



メニューに合わせた
自動提案システムで
顧客単価アップ!



電話ですぐわかる!
着信管理システムで
対応時間を短縮



必要最小限の入力で
最大限効果が出るHPが
自動で集客
広告費0円も実現可能



店舗に合わせて
HPの運用方法も
スタッフがサポート



店舗運営を行う当社
だからできる
実践的なアドバイス



時間がない方もお任せ
ください。
最速14日で使用開始

その他、機能一覧



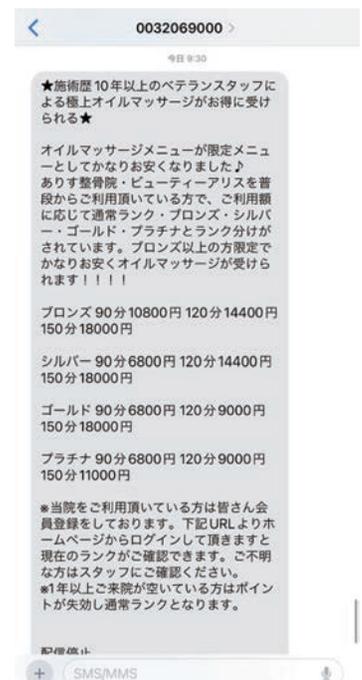
公式LINE連携



クレジット決済



SMS (電話番号メッセージ)



LOYTEM(ロイテム)って何？



LOYTEM(ロイテム)とは
これら全てが一体化した店舗型
サービス業支援システムです。



こんな方にピッタリです。

✓ 電話対応時間を短縮したい

✓ 予約システムを導入したい

✓ 売上に繋がるホームページが欲しい

✓ 起業したてで時間がない

✓ 効率的なオプション提案をしたい

✓ 店舗運営をサポートしてくれる
パートナーが欲しい

✓ 顧客単価を上げたい

LOYTEM(ロイテム)にできること



メニューに合わせた
自動提案システムで
顧客単価アップ!



電話ですぐわかる!
着信管理システムで
対応時間を短縮



必要最小限の入力で
最大限効果が出るHPが
自動で集客
広告費0円も実現可能



店舗に合わせて
HPの運用方法も
スタッフがサポート



店舗運営を行う当社
だからできる
実践的なアドバイス



時間がない方もお任せ
ください。
最速14日で使用開始

お喜びの声をいただいています

ロイテム導入で
リピート率92%超え!
予約1ヶ月半待ちのサロンに!

リラクゼーションサロン
癒し処清風
田中文字様



開業当初は紙カルテでの顧客情報管理、アフターフォローで手書きDMや季刊誌を送付するなどの対応が
できましたが、お客様の数が増えるにつれ、顧客情報の把握や予約管理に時間がかかるように。
「今のアナログ管理のままでは顧客満足度を上げられない」-そう考え、「ロイテム」を導入しました。
過去のデータもボタンひとつで呼び出せるのでお客様を待たせることも無くなりました。かつては新規顧
客の獲得を目的に大手クーポンサイトも利用していましたが、掲載料が高くリピーター獲得には繋がって
いませんでした。現在ロイテム1本に絞ってからは、優良顧客のリストアップで、より絞った営業が可能にな
りリピート率は92%を超えています。

お申込み・お問い合わせは下記まで

LOYTEM(ロイテム)って何？



LOYTEM(ロイテム)とは
これら全てが一体化した店舗型
サービス業支援システムです。



自社運営店舗では広告費0円で、クリックが28日で1000を超えました！

実績① すずらん鍼灸整骨院

ロイテム導入で
電話での対応が最速に！
顧客満足度が桁違い！

すずらん鍼灸整骨院
院長
岩崎洋己様



他の予約システムは、基本的にメールなどのやりとりが一般的です。なので電話がかかってきたら確認するところから入るのが当たり前だと思っていました。これでは時間がとられすぎて生産性が上がりません。利用者様からの電話がたくさんかかってきた時は、履歴をチェックしたり、カルテを開いたり、かなり時間をとられていて悩んでいました。友達の院長のすすめでいれてみたのですが、入れてみて、衝撃をうけました。スムーズに履歴が見れたり、すぐ予約がとれるではありませんか！また、電話番号がIDになっているようで、WEBから予約していれば、電話番号を聞かなくてもすぐ誰かが分かります。利用者様も「電話対応が他の院とは全然違う」そのように言ってくれるような院になりました。ありがとうございます。

実績② すこやか鍼灸整骨院

ロイテム導入で
新規集患が**広告費0円**
でも、たくさんくるように！

すこやか鍼灸整骨院
院長
木村靖様



もともとは他のホームページ会社に依頼をしていて、集患ができないので悩んでいました。前のホームページ会社にはブログを書け書けと言われていて、なんとなくは書いてましたが、集患できてませんでした。たまたま知り合いの先生に紹介されて、相談したところ、実際に自社で実績をもたれていたのも、半信半疑でしたが、その時に作ってあったブログを移動させただけで、新規の人がくるようになりました。正直、見た目は昔ながらのホームページかもしれませんが、コストもよくて新規がくるのであれば問題なしです。また、ブログの書き方も教えてくれたり、ホームページ以外のところでもたくさんサポートしてもらっていますので、コンサルがいてくれると思えば金額はしれたものです。これからもお願いしますね。

実績③ わかくさ整骨院グループ

ロイテム導入で
店舗経営が楽に！
課題の単価UPも実現！

わかくさ整骨院グループ
有限会社 火の鳥四国
村本剛史様



弊社はもともと整骨院から数店舗展開し、その後、デイサービスを数店舗、展開している会社になります。整骨院の事業は保険の単価が年々下がり同じことをやっても売上が下がる一方です。そんな課題がある中で、他社の社長の繋がりでご紹介を頂きました。実際に店舗見学をさせてもらったのですが、驚きました！かなりデジタル化してやないか！と重い腰を上げて、DXの取り組みをしました。よくよく話しを聞いてみると、単価をあげる仕組みを作れるとのことでひとまずいれてみましたが、今まで保険内でしていた痛みの軽減の治療機の金額もとれるようになってきました。グループ会議にも参加してもらったりなど、今では本当に助かっています。ありがとうございます。

お申込み・お問い合わせは下記まで